



—
**LICENCE
PRO**
—

—
**Édition
2019/2020**
—

Technico-commercial(e) en Vente de Solutions Durables

Le métier : chargé d'affaires junior, technico-commercial

Dans un contexte de croissance urbaine et de renforcement des exigences environnementales, les métiers de service à l'environnement sont au cœur des équilibres territoriaux. À ce titre, le technico-commercial participe à la prospection, à la construction, à la mise en œuvre et au développement d'une offre de services, dans le souci constant de répondre au besoin de son client.

Aussi, pendant votre formation, vous assurerez les missions suivantes :

- > Analyse de marché
- > Élaboration d'un plan commercial
- > Présentation et suivi de l'offre

FD00016

L'ensemble des formations du Campus est ouvert aux femmes et aux hommes.

campus
VEOLIA

Programme

Stratégies de développement commercial dans un contexte de développement durable (133h) :

Contexte de la vente de solutions durables • Analyse de marché • Analyse et étude des spécificités secteurs et du concept de solution durable • Élaboration d'un plan d'actions commerciales • Mise en œuvre des actions de prospection.

Étude, construction et négociation d'une solution durable (149h) :

Méthodologie de conduite de projets commerciaux • Ingénierie financière • Solution environnementale et sociale, conforme aux réglementations, cas d'applications • Présenter et argumenter une proposition commerciale • Négocier, conclure et contractualiser.

Le développement d'une relation partenariale, créatrice de valeur (98h) :

Typologies clients • Outils de la relation client • Savoir-faire relationnel • Anglais professionnel.

Projet tutoré, mémoire et modules à finalité professionnelle (130h)

Pendant votre formation et dans le cadre d'un contrat de travail en alternance, vous serez guidé et accompagné par un maître d'apprentissage/tuteur et une équipe pédagogique.

Prérequis

Être titulaire d'un Baccalauréat +2/3 technique ou commercial.

Modalités pratiques

La formation est accessible en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation et prévoit votre rémunération par l'entreprise.

Elle se déroule sur un an en alternance, 60% du temps en entreprise, 40% en formation en partenariat avec l'Université de Versailles Saint-Quentin-en-Yvelines (550 heures de formation soit 19 semaines).

Modalités de recrutement

- > Un recrutement sur un poste en alternance dans une entreprise de services à l'environnement. Postulez en ligne sur www.veolia.com/fr/carrieres
- > Une validation académique sur la base d'un dossier de candidature à retirer sur www.campus.veolia.fr et à envoyer par mail à lpvsd.campusve@veolia.com.

Lieux de formation

- > Campus Veolia Seine & Nord, CFA Institut de l'Environnement Urbain
• Jouy-le-Moutier (95) • Tél. : +33 - 1 34 32 78 00
- > I.U.T de Mantes-la-Jolie (78)



Formation certifiante, inscrite au Répertoire national des certifications professionnelles et éligible au financement du compte personnel de formation.

**Vous souhaitez obtenir plus d'informations sur
le Campus ou le CFA d'accueil, consultez notre site internet :
www.campus.veolia.fr**